

Stærk relationsbygger til salg og markedsføring

Kan du skabe relationer til vores kommende elever?

På Højskolen Snoghøj er vi trætte af push-salg, evindelige annoncerede opslag og ligegyldigt content på de sociale medier. Vi vil lave markedsføring med mening, baseret på menneskelige møder og stærke relationer til gavn for alle parter. Det gælder, hvad enten det foregår i det virtuelle univers eller i virkeligheden med levende møder mellem unge mennesker!

Du skaber tætte fysiske relationer

Det forpligtende fællesskab er kernen i vores skole, og derfor ønsker vi at gøre varme relationer, personlige møder samt fællesskabsskabende og meningsskabende aktiviteter på tværs af forskellige institutioner til omdrejningspunkt i vores marketingstrategi. Men vi mangler dig, der på en tillidsvækkende og troværdig måde kan opdyrke, vedligeholde og udvikle stærke relationer til gode samarbejdspartnere – og herigennem til kommende elever, som befinder sig på eksempelvis gymnasier, efterskoler, ungdomsskoler, sommerspil, FGU'er og alle de steder, vi endnu ikke har tænkt på, men som du kender eller finder.

Du skaber stærke virtuelle relationer

Digitalt mangler vi dig, der sammen med elever, lærere og personale kan finde de unikke historier i vores hverdag – og fortælle dem, så de bidrager med mening til vores omverden og til de unge mennesker, der følger Snoghøj med henblik på at blive kommende elever.

Hvem er du helt sikkert?

- Som person er du proaktiv, systematisk, troværdig og tillidsskabende.
- Du elsker at møde nye mennesker og tænker opsøgende salg som det at fortælle om Snoghøjs bidrag til verden og herigennem skabe meningsfulde møder.
- Du tænker sociale medier som det at bidrage med mening og historier til vores følgere.
- Du forstår de forskellige sociale mediers formsprog og kan fange målgruppen.
- Du er selv producerende inden for dele af den digitale markedsføring og relationskabelse – måske SoMe annoncering, Google Ads, video, foto og/eller andet?
- Du har mulighed for aften- og weekendarbejde i et vist omfang og efter nærmere aftale.
- Du har mulighed for at stille egen bil til rådighed i dit opsøgende salgsarbejde.

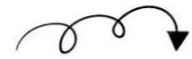
Hvem er du måske?

- Du har mod på at indgå højskolelivet som støttelærer i et vist omfang, underviser i valgfag eller andet efter nærmere aftale.
- Du har mod på at indgå i vagtturnus på aftener og i weekender efter nærmere aftale.

Dine opgaver

- Proaktiv planlægning og produktion af salgsindsatser samt opfølgning på markedsføringsstrategien i samarbejde med skolens forstander.
- Ansvarlig for kontinuerligt at skabe og vedligeholde varme relationer til Snoghøjs kommende elever samt nuværende og kommende samarbejdspartnere.
- Ansvarlig for relevant og meningsskabende content på SoMe med udgangspunkt i unikke historier om Snoghøj.
- Ansvarlig for sammentænkning af organisk SoMe og betalt content på Meta og Google.
- Eventuelt undervisning og pædagogisk samvær efter nærmere aftale.





Hvad tilbyder vi

- Vide rammer til at være proaktivt selvledende og eksekverende i det daglige arbejde.
- Nærværende ledelse og sparring i forhold til at nå vores fælles mål om at være højskole for endnu flere unge mennesker i fremtiden.
- Hjælpsomme kollegaer, som gerne deler netværk med dig, når du skal opdyrke og møde unikke samarbejdspartnere og kommende elever.
- Søde og inspirerende elever, der brænder for at hjælpe dig med at finde og fortælle de unikke historier i skolens dagligdag.
- Et godt samarbejde med vores faste bureau, som løfter nogle af opgaverne inden for markedsføring.

Hvad kunne din faglige profil være?

- Du er markedsførings-håndværkeren, der får ting til at ske frem for at bruge tiden på analyser og strategier.
- Du har kendskab til højskole, kunst og scenekunst og ved, hvad vi tilbyder.
- Du har en relevant uddannelse inden for salg eller marketing.
- Eller måske er du oprindeligt uddannet højskolemenneske, kunstner og/eller scenekunstner med efteruddannelse og erfaring med salg og relationsskabelse?
- Eller du er uddannet i salg/marketing og har selv været på højskole, medvirket i det lokale sommerspil el.lign.?

Ansøgning og ansættelse

- Glem alt om den lange skriftlige ansøgning. Del i stedet en kort præsentationsvideo på maksimalt 3 minutter, hvor du præsenterer dig selv professionelt og personligt – hvem du er, og hvad du kan byde ind med.
- Medsend dit CV samt links til dine SoMe profiler.
- Ser vi et potentielt match, inviterer vi på kaffe og samtale med udgangspunkt i en case, som du får tilsendt forud for samtalen.

Løn og ansættelse

- Stillingen er som udgangspunkt normeret til 37 timer om ugen.
- Din løn bliver sammensat af en grundløn og en præstationsbonus.
- Vi inviterer til samtaler løbende, så tøv ikke med at sende din digitale motiverede ansøgning til kim@snoghoj.dk
- Har du spørgsmål til **selve stillingen**, kan du ringe til Kim Røge på tlf. 22620911
- Overvej du at ringe for at præsentere dig selv – så gør det digitalt i stedet!

